

## **ProRadis, startup investida pela Wayra, fornece plataforma ao Vivo Bem, novo serviço de saúde da Vivo**

*A parceria faz parte da estratégia do programa Telefônica Open Future, ao qual a Wayra está ligada, de buscar negócios entre startups e a operadora, impulsionando a inovação aberta na companhia*

Startup que recebeu investimento da [Wayra Brasil](#), a ProRadis, detentora da plataforma ExamineJá, é a responsável pelo desenvolvimento tecnológico e pela rede conveniada do Vivo Bem, novo serviço de saúde da Vivo. O aplicativo foi criado para ampliar o acesso a serviços de saúde privada, contribuindo para melhoria da qualidade de vida da população.

O Vivo Bem utiliza a rede conveniada do ExamineJá, maior plataforma de saúde do país com mais de 20 mil serviços médicos e 10 mil farmácias cadastradas, para oferecer comodidade no pagamento de consultas médicas, exames, medicamentos e procedimentos estéticos. São mais de 6 mil procedimentos médicos em 500 cidades, com consultas a um custo que varia de R\$ 60 a R\$ 300.

O fornecimento da tecnologia da ProRadis à Vivo ocorreu por meio da Axismed, empresa de Inteligência em Gestão de Saúde do Grupo Telefônica no Brasil, e atesta o modelo de inovação aberta adotada pela operadora por meio do seu programa de apoio ao empreendedorismo, o [Telefônica Open Future](#), do qual a Wayra faz parte. “A Telefônica criou um modelo de incentivo a empreendedores capaz de oferecer inovação para a gestão empresarial e acelerar o desenvolvimento de produtos, o que a torna ainda mais competitiva num mercado de intensa transformação”, atesta Fernando Luciano, diretor de SVAs, Inovação e Serviços B2C da Vivo.

### **Acesso a diagnóstico e tratamento**

A ProRadis, que nasceu no final de 2013, foi investida pela Wayra em 2014, com a proposta de desenvolver sistemas de gestão para o mercado de clínicas, laboratórios e hospitais. Dois anos depois, surgiu o ExamineJá, após a constatação de que seria possível alocar pacientes sem planos de saúde em estabelecimentos de saúde com capacidade ociosa, a preços populares. O próximo passo foi desenvolver um meio de pagamento para viabilizar a transação financeira segura entre os estabelecimentos e os pacientes.

“À medida que avançávamos, fomos percebendo que o paciente precisava de mais informação e acesso a rede médica, por isso evoluímos o produto, que agora será utilizado no Vivo Bem”, afirma Haissan Molaib, fundador da ProRadis. Segundo ele, após dois anos, a operação do ExamineJá já ajudou mais de 40 mil pessoas no acesso a diagnósticos e tratamentos precoces.

“A parceria com a Vivo representa a evolução de um ciclo que começou na Wayra e envolveu muito entrosamento e avanço de nosso produto junto à operadora para chegarmos no Vivo Bem”, diz Molaib. Para o country manager do Open Future no Brasil, Renato Valente, um dos principais objetivos da Wayra é escolher startups que possam fazer negócio com a Vivo. “Estamos sempre em busca de projetos que possam resolver problemas reais da sociedade e de empresas como a Telefônica. Ao fazê-lo, geramos receita tanto para a grande empresa como para a startup, que ganha um cliente de peso para escalar seu negócio e crescer”, frisa Valente.

Assessoria de Imprensa Vivo  
(11) 3430-7020  
[imprensa@telefonica.com](mailto:imprensa@telefonica.com)